

TOKMANNI

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

22.3.2023

TOKMANNI

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Mika Rautiainen

TOKMANNIN JOHTORYHMÄ



Mika Rautiainen
toimitusjohtaja



Tapio Arimo
johtaja, talous ja
tietohallinto



Sirpa Huuskonen
johtaja, henkilöstö ja
vastuullisuus



Timo Heimo
johtaja, myynti ja
toimitusketju



Harri Koponen
johtaja, myymäläverkosto ja
konsepti



Matti Korolainen
kaupallinen
johtaja



Janne Pihkala
johtaja, strategia,
kehitys ja
verkkokauppa



Juha Valtonen
johtaja, hankinta



Veli-Pekka Ääri
johtaja, markkinointi ja
viestintä

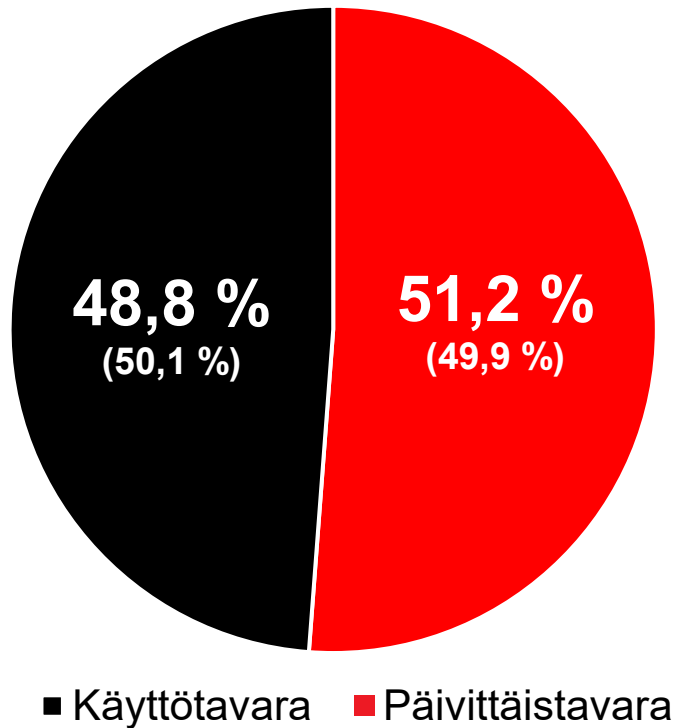
AVAINLUVUT 2022

- Liikevaihto kasvoi 2,3 % (6,4 %) 1 168,0 milj. euroon (1 141,8)
- Vertailukelpoinen liikevaihto laski 0,7 % (+4,8 %)
- Vertailukelpoinen myyntikate oli 398,0 milj. euroa (396,4) ja vertailukelpoinen myyntikatemarginaali oli 34,1 % (34,7 %)
- Vertailukelpoinen liikevoitto oli 85,8 milj. euroa (105,7), 7,3 % liikevaihdosta (9,3 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 86,3 milj. euroa (126,8)
- Laimennettu osakekohtainen tulos oli 1,00 euroa (1,33)



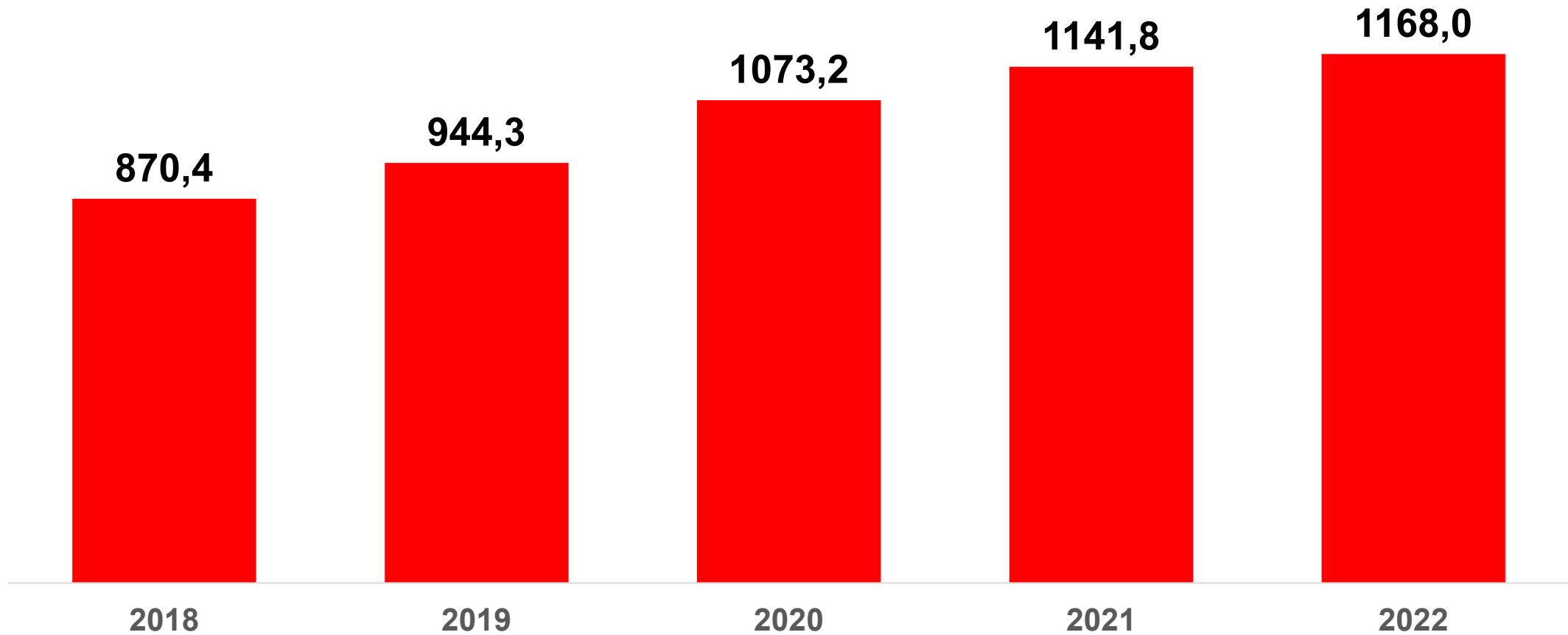
TOKMANNIN PÄIVITTÄISTAVAROIDEN MYYNNTI KASVOI 4,9 % VUONNA 2022

Liikevaihdon jakautuminen,
vuosi 2022

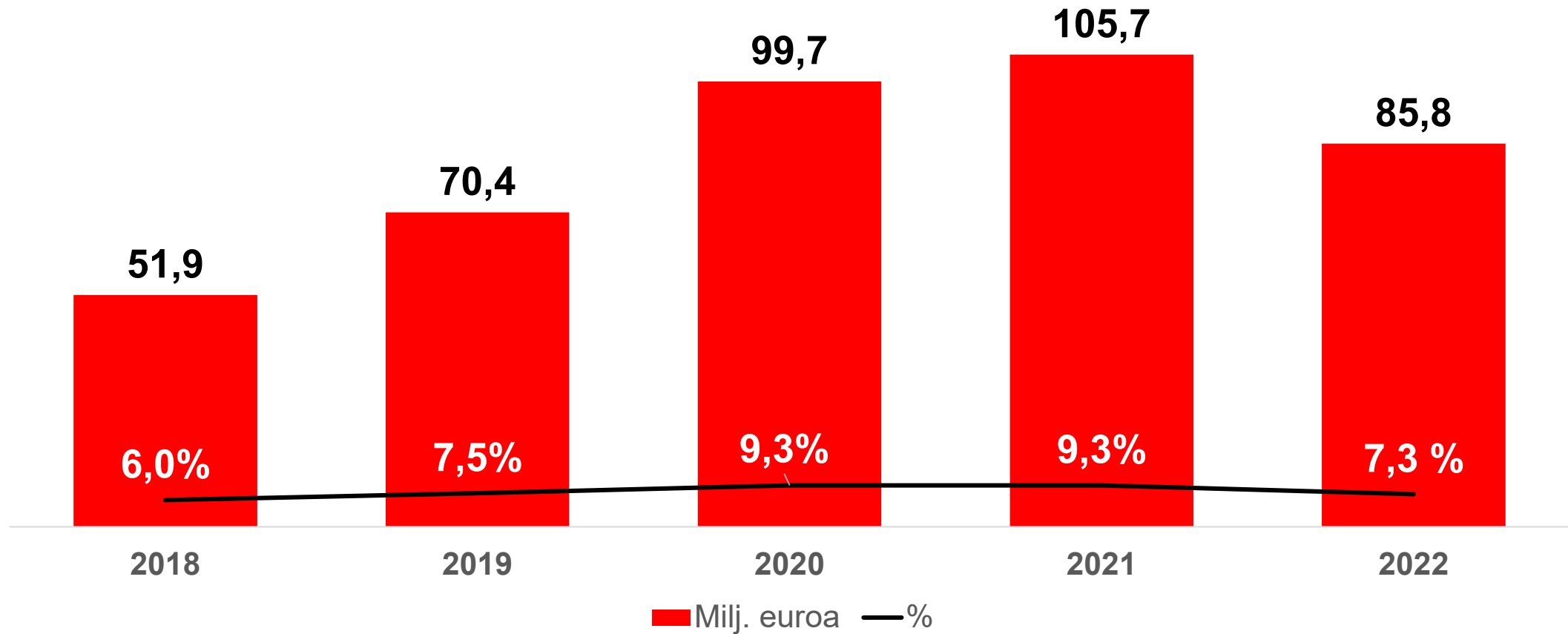


- Tokmanni on ollut perinteisesti käyttötavaraan painottuva ketju
- Päivittäistavaroissa Tokmannilla korostuvat kodin paperit sekä pesu- ja puhdistustuotteet
- Kuluttajakäyttäytymisen muutoksen seurauksena Tokmannin päivittäistavaroiden myynti ja myynnin osuus ovat kasvaneet selvästi
- Päivittäis- ja käyttötavaran vahva yhdistelmä tasapainottaa Tokmannin liiketoimintaa yli talouden syklien
- Päivittäistavarat: elintarvikkeet, juomat, lemmikkituotteet, terveystuotteet, kodin paperit, lehdet, siivoustuotteet, päivittäiskosmetiikka
- Tokmanni kehittää aktiivisesti sekä päivittäis- että käyttötavaroitten tuoteryhmien tarjontaa

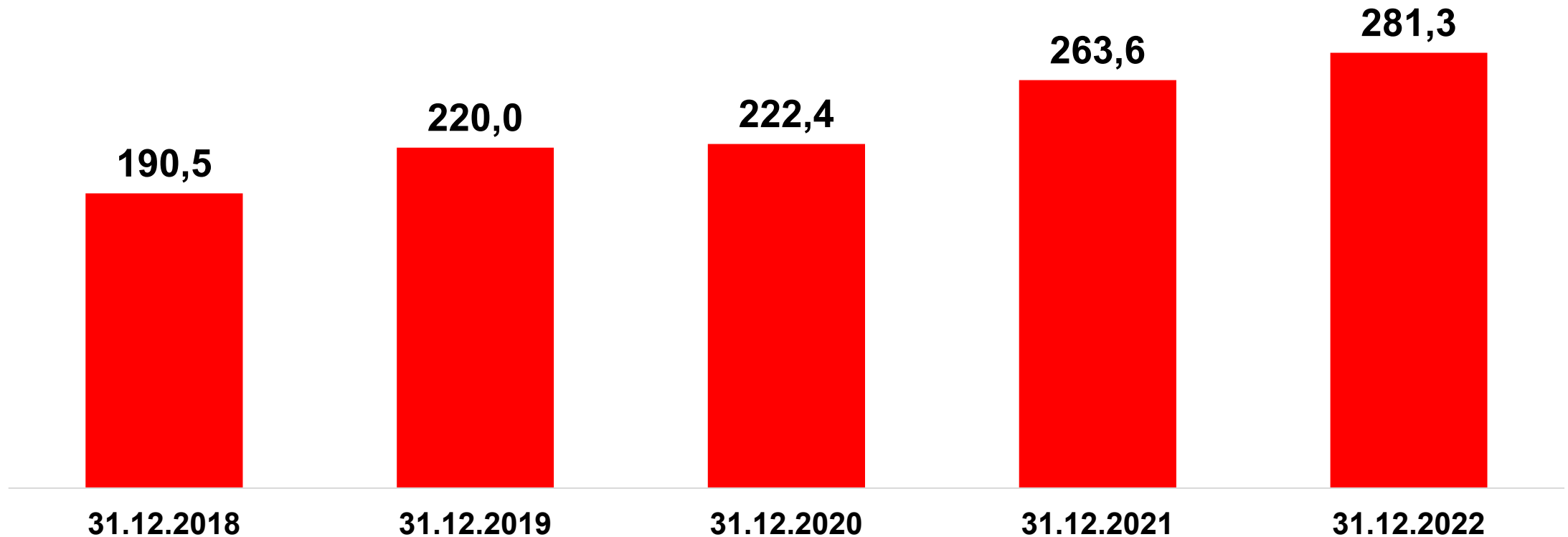
LIKEVAIHTO



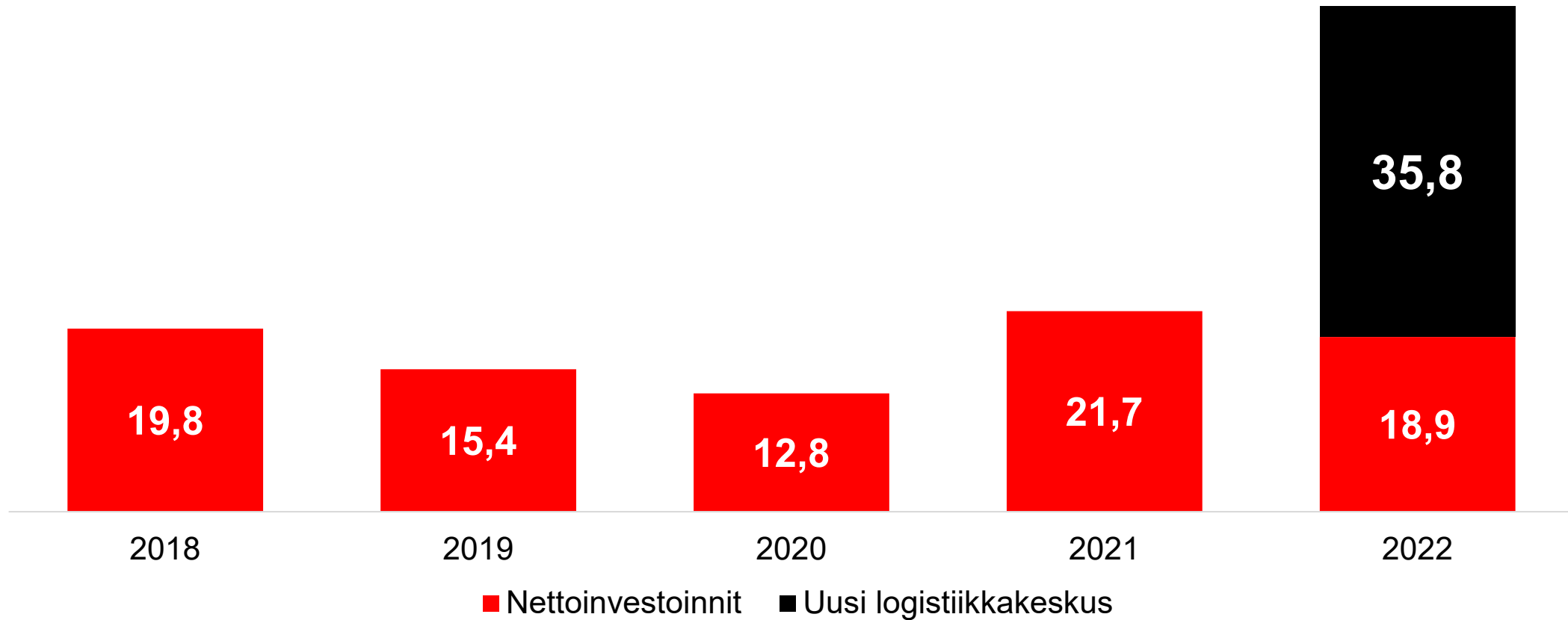
VERTAILUKELPOINEN LIIKEVOITTO



VAIHTO-OMAISUUS



NETTOINVESTOINNIT

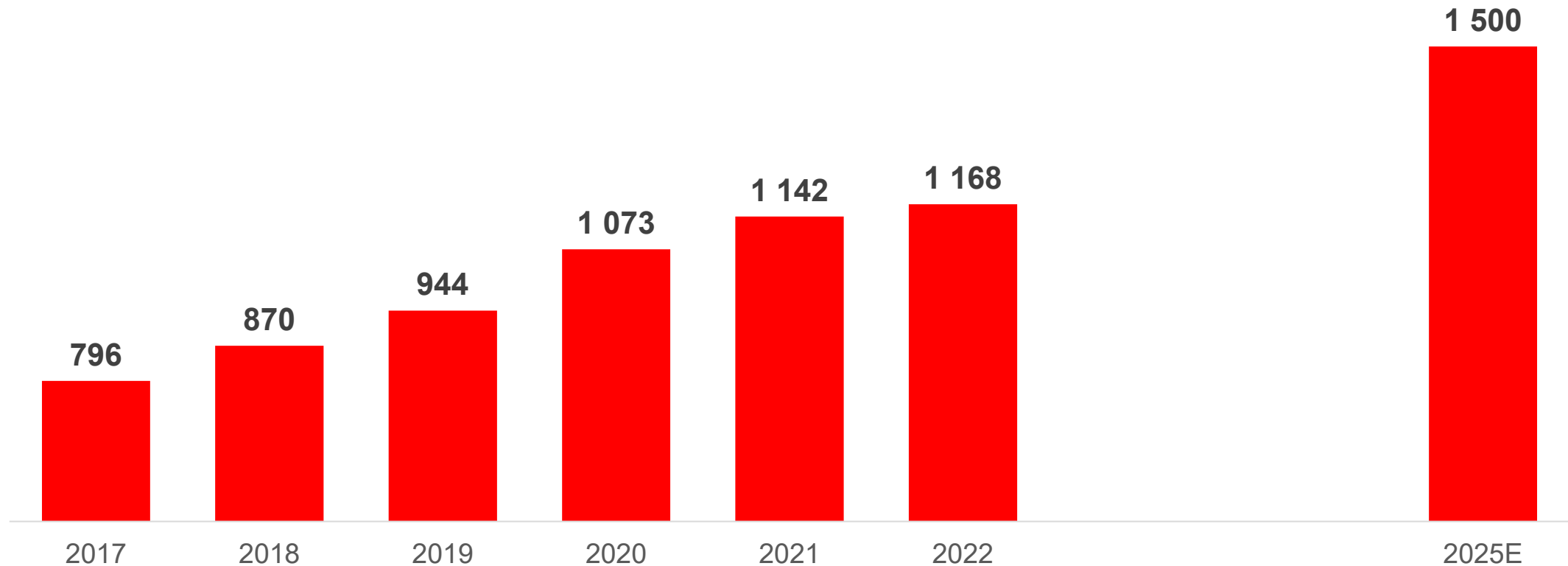


TOKMANNI

STRATEGIAKAUSI 2021–2025

**TOKMANNIN TAVOITTEENA ON
JATKAA VAHVAA KASVUA
RAKENTAMALLA TOKMANNISTA
TULEVAISUUDEN HALPAKAUPPA.**

LIKEVAIHTOTAVOITE 1 500 MILJ. EUROA VUONNA 2025



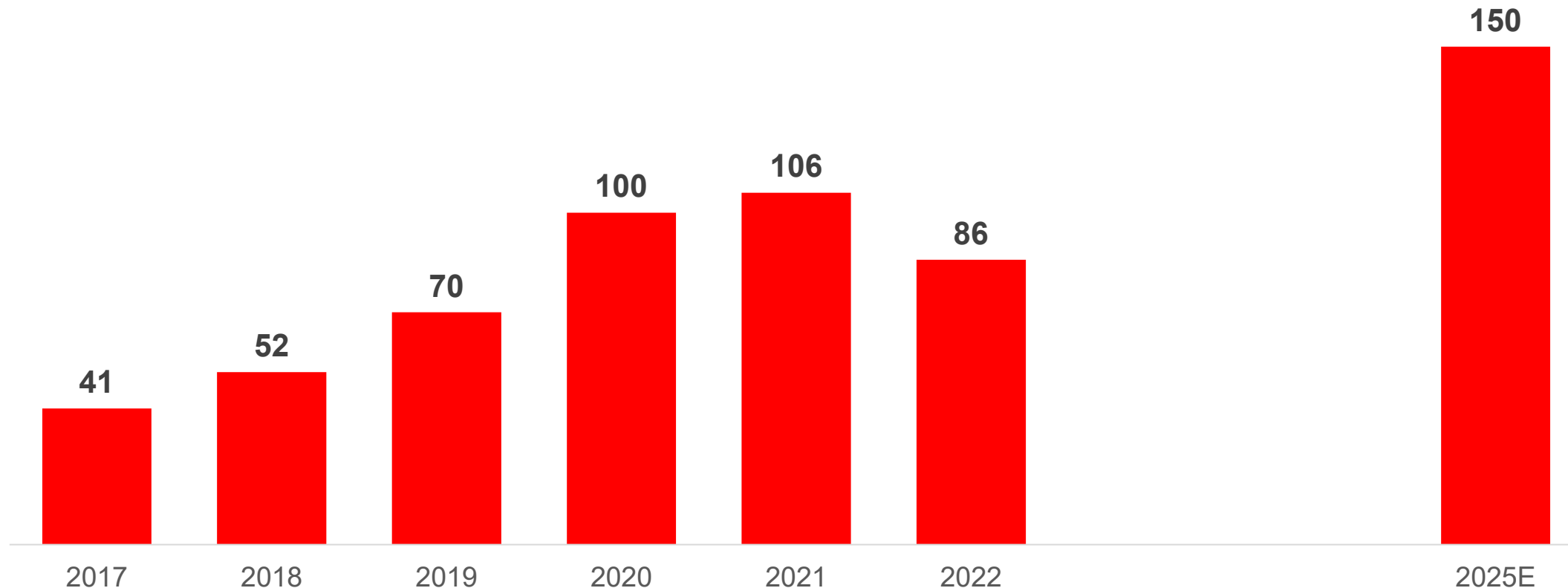
TOKMANNIN STRATEGIAKAUDEN 2021-2025 ETENEMINEN



KASVUN LÄHTEET

- Myymäläverkoston kasvun vauhdittaminen
- Tokmanni Tukku -yritysmyyntin vahvistaminen
- Miny-lifestylebrändin laajentaminen
- Yritysosotot, esim. Click Shoes & Shoe House

LIKEVOITTOTAVOITE 150 MILJ. EUROA VUONNA 2025



TOKMANNIN STRATEGIAKAUDEN 2021-2025 ETENEMINEN



KANNATTAVUUDEN LÄHTEET

- Suorien hankintojen neuvottelut
- Omien merkkien myynnin kasvattaminen
- Epäsuorien hankintojen tehostaminen, esim. rahti ja sähkö
- Toimitusketjun tehokkuuden lisääminen, uusi logistiikkakeskus
- Henkilöstökulujen hallinta prosesseja tehostamalla

TOKMANNIN STRATEGIAKAUDEN 2021–2025 ETENEMINEN



ONNISTUMISEN LÄHTEET

- Tokmanni Klubissa jo yli 2 miljoonaa asiakasta
- Oman toimintamme päästöt vähentyivät vuoden 2022 loppuun mennessä 78 % vuoden 2015 lähtötasosta – saavutimme tavoitteemme etuajassa
- Kasvatimme vastuullisuusmerkittyjen tuotteiden ja jäljitettävien tuotteiden määrää valikoimissamme määrätietoisesti
- Panostimme henkilöstön laaja-alaiseen kehittämiseen

TOKMANNI ON MERKITTÄVÄ TYÖLLISTÄJÄ SUOMESSA

- Yli 4 200 työntekijää
- Yli 80 % vakituisia työntekijöitä
- Yli 1 000 kesätyö- ja harjoittelupaikkaa vuosittain
- Yli 260 oppisopimuskoulutukseen osallistuvaa tokmannilaista
- Yli 20 eri äidinkieltä
- NPS nousussa



**KATSE TULEVAAN
VUOSI 2023**

MARKKINAOSUUDEN VAHVISTAMINEN PUKEUTUMISEN TUOTERYHMÄSSÄ

- Tokmanni osti kotimaisten kenkäkauppaketjujen Click Shoes Oy:n ja Shoe House Oy:n kaikki osakkeet.
- Yhtiöllä on 29 myymälää eri puolilla Suomea sekä verkkokauppa.
- Yhtiöiden omistus siirtyi Tokmannille 1.3.2023.
- Perheomistuksessa olleet Click Shoes ja Shoe House työllistävät noin 100 työntekijää.
- Yhtiön nykyiset työntekijät jatkavat vanhoina työntekijöinä.
- Liikevaihto oli lähes 10 miljoonaa euroa vuonna 2021.



TOKMANNI TUKKU



**TOKMANNIN SOVELLUKSESTA
LÖYTYY MM. ETUKUPONKEJA,
DIGITAALINEN KLUBIKORTTI,
KUITTIPANKKI, AJANKOHTAISIA
KUULUMISIA, SÄHKÖINEN
TARJOUSSANOMAT JA
PALJON MUUTA.**





**UUSI LOGISTIIKKAKESKUS
KÄYTTÖÖN VAIHEITTAIN
VUODEN 2023 AIKANA**

VUODEN 2023 OHJEISTUS

- Vuonna 2023 Tokmanni ennustaa liikevaihdon olevan 1 200–1 270 milj. euroa.
- Vertailukelpoisen liikevoiton ennustetaan olevan 85–100 milj. euroa.



KIITOS!

TOKMANNI

ir.tokmanni.fi | ir@tokmanni.fi